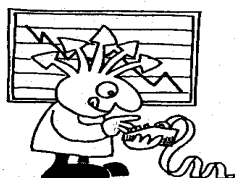


Información Diaria



Ciencias Económicas
Universidad Nacional de Cuyo

fce.uncu.edu.ar
fce@fcmail.uncu.edu.ar



CONCURSO INTERNO DELEGACIÓN SAN RAFAEL

Desde El 27-09 al 1-10-04

- Un cargo categoría 7 - Agrupamiento Técnico - Biblioteca

Informes e inscripciones en Mesa de Entradas de la Delegación de 16 a 20 hs.

A los docentes:

El Decano de la Facultad tiene el agrado de invitar a todos los docentes de la Facultad, a una reunión, la que se realizará en los días y horas mas abajo detallados, pudiendo concurrir a cualquiera según sus conveniencias y posibilidades. El tema a tratar será la situación institucional de la Facultad (presente y futuro), por lo que vuestra presencia será muy importante, puesto que uno de sus objetivos es escucharlos e intercambiar ideas referidas al crecimiento de la institución.

Los días son:

Jueves 09-09-04	17:30 hs. y 19:00 hs.
Jueves 16-09-04	17:00 hs.

El lugar de reunión será al aula A ubicada en la planta baja del Edificio de Gobierno y Administración.

JORNADAS DE DERECHO-CONCURSAL 2004

Organizadas por nuestra Facultad, conjuntamente con la de Derecho de la UNCuyo y el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de Mendoza, se realizarán entre el 9 y el 11 de setiembre próximo las JORNADAS DE DERECHO CONCURSAL MENDOZA 2004.

Estas Jornadas, que cumplen su décimo aniversario, comenzarán el jueves 9, a las 8:30, en el auditorio Angel Bustelo, Peltier 611 de Mza,

oportunidad en que se llevarán a cabo las correspondientes acreditaciones,

Ese mismo día, a las 9:30 pronunciará la conferencia inaugural la Dra. Aída Kemelmajer de Carlucci, quien se referirá al tema: Régimen de insolvencia en los mercados integrados".

La primera mesa redonda del día está prevista a las 11:00, cuando los Dres. José G. Arcaná, Francisco Junyent Bas y Eduardo Favier Dubois expongan sobre el tema: "Las ejecuciones en el concurso preventivo anteriores y posteriores a la homologación del acuerdo preventivo".

A la hora 16:00 se desarrollará la segunda mesa redonda, con la disertación "La continuación de la explotación de la empresa en la quiebra por terceros: cooperativas de trabajo, sociedades comerciales, asociaciones u otros", que estará a cargo de los Dres. Ricardo Prono, José Escandell, Eduardo Nieto y Oscar Nedel.

Cerrando el primer día, a las 20:30, la tercera mesa redonda, integrada por los Dres. Miguel Rubín, Carlos María Negri y Enrique Kiperman, que se referirán al tema "Daños y delitos penales en los concursos".

Al día siguiente, viernes 10, las ponencias presentadas por los participantes podrán escucharse en la Sede de nuestra Facultad. Este cambio de escenario comenzará a las 9:30 y se prolongará hasta las 19:30.

Al día siguiente, sábado 11, se debatirán las conclusiones, y estarán las palabras de despedida a cargo del señor Decano de la Facultad, Cont. Roberto Varo, quedando de esta manera oficialmente concluidas estas Jornadas.

FORMULACIÓN Y EVALUACIÓN DE PROYECTOS DE INVERSIÓN

Duración: 3 meses.

Objetivo: formación de recursos humanos en grupos interdisciplinarios para la evaluación

08/09/2004

económica privada de decisiones de asignación de recursos. Concretamente, se pretende que los participantes sean capaces de formular y evaluar proyectos desde el punto de vista privado; identificar, medir y valorar los beneficios y costos relevantes para cada decisión y su distribución en el tiempo; y aplicar las técnicas que facilitan la toma de decisiones en materia de proyectos.

Temario:

I. **Conceptos básicos.** El problema económico. Concepto de proyecto, formulación y evaluación. Ciclo de proyectos. Estados del ciclo y etapas.

II. **Elementos de Matemática Financiera.** Interés compuesto. Tasas efectivas. Interés nominal y real. Anualidades y flujos no constantes.

III. **Formulación de Proyectos.** Estudio de mercado. Tamaño y localización. Ingeniería del proyecto. Fuentes de financiamiento. Análisis de alternativas. Proyección de beneficios y costos.

IV. **Flujos de beneficios y costos para la toma de decisiones.** Diversos planteos. Costo de oportunidad. Concepto y aplicaciones. Inclusión de los impuestos en los flujos. Tratamiento de los préstamos. Influencia de la inflación. Capital de trabajo.

V. **Criterios de evaluación.** Valor actual neto. Tasa interna de retorno. Relación beneficio-costos. Período de recuperación. Comparación de criterios.

VI. **Tópicos especiales:** Ordenamiento de proyectos. Momento y tamaño óptimos. Riesgo e incertidumbre.

VII. **Introducción a la evaluación socioeconómica de proyectos.**

Profesores: Lic. Roberto Cortegoso, Lic. Coloma Ferrá, Lic. Claudia Botteón.

Condiciones de ingreso: Graduados universitarios de carreras de 4 años de duración como mínimo. Conocimientos previos de matemáticas.

Certificación: se entregarán dos tipos de certificados:

1. De APROBACIÓN de la teoría: a quienes resulten aprobados en las evaluaciones y tengan una asistencia mínima del 80%
2. De APROBACIÓN de la teoría y de la fase práctica: a quienes, además de lo anterior, participen en la elaboración de un proyecto cuyo informe final sea aprobado.

Días y horarios de dictado: MIÉRCOLES y VIERNES de 17:00 a 20:30 hs.

Fechas: Del 08 de Setiembre al 03 de Diciembre de 2004.

Curso DIRECCIÓN DE VENTAS

OBJETIVO: Proveer métodos y técnicas eficaces de inmediata aplicación para el logro de objetivos de venta, ubicando y clarificando las relaciones entre la Dirección, la Supervisión, los Vendedores y los Clientes. Todo dentro de un clima interno confortable y productivo.

DESTINATARIOS: Gerentes de Ventas, Empresarios, Directores comerciales, contadores, administradores, ingenieros industriales y agrónomos.

Nº 6081

METODOLOGÍA: El curso es Teórico-Práctico, incluye trabajos prácticos y videos en relación a los temas que se van tratando. Se entregarán certificados de asistencia.

CONTENIDO DEL CURSO

- El oxígeno de los negocios.
- Las gerencias de ventas.
- Responsabilidades.
- Gerencia y liderazgo.
- Planeación y planificación.
- Dirección por objetivos.
- Gerencia y ventas.
- Funciones de ventas.
- Supervisor, vendedor y cliente.
- Descubriendo clientes.
- La argumentación.
- Objeciones y sondeos.
- El problema del precio.
- Cerrando negocios y concluyendo ventas.

DURACIÓN Y DICTADO.

18 horas, desarrollado durante 3 viernes en horario de 18 a 20 hs. y 3 sábados en horario de 9 a 13 hs.

FECHA DE DICTADO: 10-11-17-18-24 y 25 de setiembre de 2004.

DOCENTE EXPOSITOR. Prof. Jaime SUÁREZ GONZÁLEZ

**ACTUACIÓN PROFESIONAL I
MESA ESPECIAL DE SETIEMBRE**

Informamos la fecha de la mesa especial de setiembre a los alumnos de Actuación Profesional I que esten en condiciones de rendir.

**SETIEMBRE 9 --> 15 HS. - OFICINA 6
- 3ER. PISO EDIFICIO GOBIERNO**

**TRABAJO DE INVESTIGACIÓN
ADMINISTRACIÓN**

Miércoles 8-09-04 18:00 hs.

Alumno: Juan Pablo BIETTI

Tema: La fidelización de clientes

Director: Prof. Osvaldo Elías.

MESA REDONDA - ECONOMÍA

JUEVES 9 - 18:00

Alumna: BLANCO, Lorena

Tema: "Análisis multivariado aplicado al mercado mundial de vinos"

Director Investigación: Lic. Mónica Calderón
1ra. exposición

JUEVES 9 - 18:30 hs.

Alumno: NACIF, Mariano

Tema: "Sustentabilidad o discrecionalidad. El dilema de la política fiscal argentina"

Director Investigación: Lic. Alejandro Trapé
2da. exposición